



HEALTHIER, LONGER,
BETTER LIVES



FINANCIAL ADVISOR

THE ULTIMATE SUCCESS

ก้าวสู่ความสำเร็จที่เหนือกว่า



1/2567
ฉบับแก้ไข ณ วันที่ 9 มกราคม 2567

AIA Financial Advisor

โปรแกรมที่ปรึกษาด้านประกันชีวิต การเงิน และสุขภาพ หรือ AIA FA เป็นโปรแกรมพัฒนาศักยภาพของ คนรุ่นใหม่ให้ประสบความสำเร็จในอาชีพ ที่ปรึกษาด้านประกันชีวิต การเงิน และ สุขภาพ

จุดเด่นของโปรแกรม FA



มีแผนรับรองรายได้
ค่าคอมมิชั่นและโบนัสพิเศษ



โบนัส CAB 5 ล้านบาท²
Career Achievement Bonus สูงสุด 5 ล้านบาท²



หลักสูตรอบรม
เพื่อช่วยเพิ่มศักยภาพสู่การเป็นที่ปรึกษา
ด้านประกันชีวิต การเงิน และสุขภาพ
อย่างมืออาชีพ



การเรียนรู้บนดิจิทัล
รองรับไฟล์ได้ลึกลงคนรุ่นใหม่
สามารถเรียนรู้ได้จากทุกที่

คุณสมบัติผู้เข้าร่วมโปรแกรม FA

ข้อกำหนด	FA Standard (FAS)	FA Prime (FAP)
อายุ	ไม่เกิน 50 ปี	
วุฒิการศึกษา	ปริญญาตรีขึ้นไป *หากต่ำกว่าปริญญาตรี จะต้องมีรายได้ เฉลี่ยต่อปีไม่น้อยกว่า 120,000 บาท	ปริญญาตรีขึ้นไป
ประสบการณ์ทำงาน	X	2 ปีขึ้นไป *กรณีประสบการณ์ไม่ถึง 2 ปี ต้องจบการศึกษาในสาขาที่เกี่ยวข้อง กับการเงิน และต้องมี IC License
ใบอนุญาตผู้แนะนำการลงทุน (IC License)	X	ต้องมี IC License *หากไม่มี IC License จะต้องมีรายได้ เฉลี่ยต่อปีไม่น้อยกว่า 400,000 บาท
คุณสมบัติตัวแทนเก่า*	<ul style="list-style-type: none"> ออกรหัสตัวแทนมาแล้วไม่เกิน 12 เดือน กรณีกลับเข้ามาาร่วมงานใหม่ (Rejoin) ต้องมีระยะเวลา มากกว่า 5 ปีโดยคำนวณจากวันสิ้นสุดสัญญาตัวแทน ครึ่งล่าสุดเทียบกับวันที่เข้าโครงการ FA 	
*ต้องผ่านผลงานอนุมัติก่อนเข้าร่วมโครงการ		

หมายเหตุ :

- เอกสารเพื่อการลี่ลือการเท่านั้น สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือคัดแปลง ไม่ว่าล่วงหนังส่วนใดของเอกสารนี้
- รายละเอียดกฎหมาย ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่น ๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด
- ขอสงวนสิทธิ์ในการเลี่ยงแปลง ยกเลิก แก้ไข รายละเอียดหรือเงื่อนไขใดๆ ได้โดยแจ้งให้ทราบล่วงหน้าผ่านช่องทางลี่ลือสารของบริษัท

แผนรับรองรายได้และเงื่อนไข

แผนรับรองรายได้ FA Standard

- กรุงเทพฯ และปริมณฑล **10,000* / 15,000 / 20,000 / 25,000 บาท**
- ต่างจังหวัด** **10,000 / 15,000 / 20,000 / 25,000 บาท**

* สำหรับผู้จบปริญญาตรีไม่เกิน 1 ปีนับจากวันสำเร็จการศึกษาถึงวันสมัครเข้าโครงการ ในพื้นที่ กรุงเทพฯ และปริมณฑล

** ต่างจังหวัด พิจารณาตามภูมิลำเนาของผู้สมัคร

แผนรับรองรายได้ FA Prime

กรุงเทพฯ และต่างจังหวัด

30,000 - 150,000 บาท

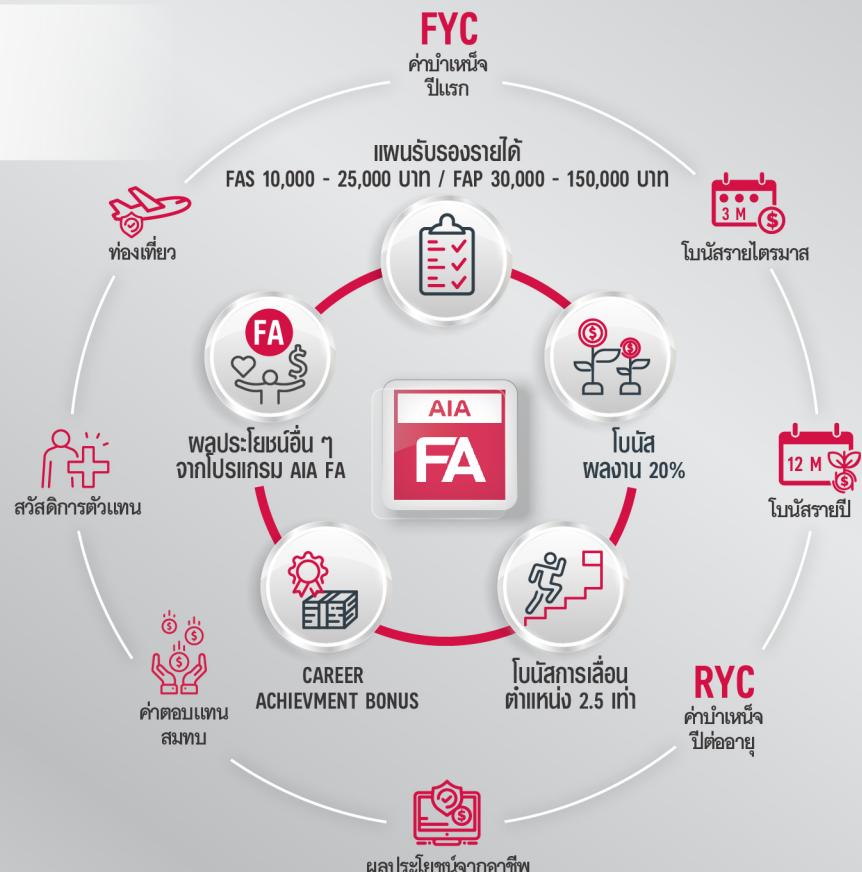


% ค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม (Accumulated FYC)	25%	75%	150%	250%	350%	450%	575%	700%	825%	950%	1,075%	1,200%
ผลงานฝ่ายนักขาย (Active)	ต้องมีผลงานที่ฝ่ายนักขาย (Active) ทุกเดือนในการได้รับแผนรับรองรายได้											
เข้าร่วมอบรมและกิจกรรม	เข้าร่วมอบรมและกิจกรรม 80% ของทุกเดือน ตลอดระยะเวลาโครงการ FA Standard และ FA Prime											
เงื่อนไขการนับผลงานและ ค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC)	จำนวนเคสและค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC) นับรวม Life/Group/PA โดย 1 ราย = 1 Life หรือ 1 Group หรือ 2 PA											

ผลประโยชน์จากการเป็น FINANCIAL ADVISOR

ทำงาน 5 ปี โบนัส ล้าน*

* รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่น ๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด



หมายเหตุ :

- เอกสารเพื่อการรับรองรายได้ ผลงานลูกค้ามาก่อนหน้า ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าล่วงหนึ่งเดือนใดก็ได้
- รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่น ๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด
- ขอสงวนสิทธิ์ในกรณีการเปลี่ยนแปลง ยกเลิก แก้ไข รายละเอียดหรือเงื่อนไขต่าง ๆ โดยแจ้งให้ทราบล่วงหน้าผ่านช่องทางสื่อสารของบริษัท

การเติบโตในอาชีพ

AGENCY LEADER

ก้าวสู่การเป็นผู้บริหารหน่วยพัฒนาเป็นผู้นำที่แข็งแกร่งเพื่อสร้างทีมงานคุณภาพ

MDRT (MILLION DOLLAR ROUND TABLE)

พิชิตคุณวุฒิมาตรฐานระดับสากลที่ช่วยสร้างความสำเร็จในธุรกิจประกันชีวิตเตรียมพร้อมขึ้นเป็นผู้บริหาร

FINANCIAL ADVISOR

พร้อมก้าวเข้าสู่ความเป็นมืออาชีพและยกระดับเป็นที่ปรึกษาด้านประกันชีวิต การเงิน และสุขภาพอย่างมืออาชีพ

เครื่องมือสนับสนุน



iMo Smart

ช่องทางรับข่าวสารต่าง ๆ จาก
บริษัทได้อย่างสะดวก รวดเร็ว



แอปพลิเคชันที่ตอบโจทย์
ทุกความต้องการของตัวแทน
ให้ความสำเร็จเป็นเรื่องง่าย
ทุกที่ ทุกเวลา



แอปพลิเคชันช่วยในการ
ขายประกันผ่านช่องทางดิจิทัล
สะดวก ง่าย ปลอดภัย
ในลิงก์เดียว



คลังคอนเทนต์ที่ครอบคลุม<sup>ทุกไลฟ์สไตล์และทุกกลุ่ม<sup>ลูกค้า ช่วยให้ตัวแทนสร้าง
ตลาดออนไลน์ได้ง่ายขึ้น</sup></sup>



iCare

เครื่องมือที่ช่วยอำนวยความสะดวก
ความสะดวกแก่ตัวแทน
ในการเปลี่ยนแปลง
แก้ไขข้อมูลลูกค้า



แอปพลิเคชันเก็บคะแนน
สุขภาพและรับสิทธิพิเศษ
จากเอไอเอ ไวทัลลิตี้
รวมทั้งสามารถจ่ายเบี้ย
เคลมสินไหมและ
คุรายละเอียดกรมธรรม์ได้



เครื่องมือที่เพิ่มความ
สะดวกสบายในการสมัคร
และติดตามข้อมูล
การอุกรณ์สั่งได้ง่ายขึ้น



ช่องทางการลงทะเบียน
และการฝึกอบรมออนไลน์
สำหรับตัวแทน

หลักสูตรอบรม

FA STANDARD

เดือน 1

สร้างพื้นฐานที่เข้มแข็ง

เดือน 2 - 3

เติมเต็มด้วยความรู้
ขั้นสูงด้านประกัน

เดือน 4 - 6

ก้าวสู่การเป็น
นักวางแผนมืออาชีพ

เดือน 7 - 12

เล่นทางสู่การเป็น
MDRT และผู้บริหาร

FA PRIME

เดือน 1

ความรู้พื้นฐานเพื่อสร้างทักษะด้านคิด
ในการทำงาน การขายผลิตภัณฑ์
และกระบวนการขายที่ถูกต้อง

เดือน 2 - 3

การวางแผนการลงทุน
และบริหารความมั่งคั่ง

เดือน 4 - 6

เล่นทางสู่ MDRT

เดือน 7 - 12

การพัฒนาการทำงาน
อย่างต่อเนื่อง

หมายเหตุ :

- เอกสารเพื่อการเรียนรู้การเรียนรู้ ผลงานนิติกรรมกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลงไม่ว่าล่าสุดหนึ่งสัปดาห์
ของเอกสารนี้
- รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่น ๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด
- ขอสงวนสิทธิ์ในการปฏิเสธเรื่องเปลี่ยนแปลง ยกเลิก แก้ไข รายละเอียดหรือเงื่อนไขเดิม โดยแจ้งให้ทราบ
ล่วงหน้าผ่านช่องทางสื่อสารของบริษัท

สอบถามรายละเอียดติดต่อ